

Maklerbetreuer_in Unabhängige Vertriebe Regionaldirektion Ost (Dienstort Wien)

Wir trauen uns vertrauen.
So lautet unser Arbeitgeberversprechen in der Generali Versicherung AG. Wir trauen uns etwas und sind in vielen Bereichen Vorreiter – der Mut steckt uns als Löwe in den Genen. Darum gehören wir in Österreich und international zu den erfolgreichsten Versicherungen. Mut zeigen wir auch, weil wir unseren Mitarbeiter_innen viel Freiheit geben – ob in Sachen Gestaltungsspielraum oder großer Flexibilität in Arbeitszeit und Arbeitsort. Denn wir vertrauen den Menschen, die bei uns arbeiten.

Vienna **Full-time employee** **01.01.2027**

In der Funktion als Maklerbetreuer_in sind Sie für die Geschäftsaufbringung im Unabhängigen Vertrieb der Region Ost (Wien, NÖ, Bgld) zuständig. Es erwartet Sie eine spannende Aufgabe mit Zusammenarbeit innerhalb des Konzerns und nach außen zu Versicherungsmaklern und -agenten. Ein Großteil der neuen Tätigkeit wird die Begleitung und Implementierung unserer digitalen Strategie sein. Sie arbeiten in einem erfahrenen und divers aufgestellten Team.
Werden Sie gemeinsam mit uns zum #LifeTimePartner.

Was erwartet Sie bei uns?

- Sie verantworten den Auf-, Ausbau und die Betreuung von ungebundenen Vertriebspartnern mit Schwerpunkt betrieblicher Versicherung im Schaden-, Unfall und Personenversicherungsbereich
- Sie sind verantwortlich für die Verkaufsförderung durch fachliche und technische Verkaufsunterstützung
- Sie unterstützen organisatorisch die Partner bei der Geschäftserbringung
- Sie stimmen sich bei Aktionen und Marketingmaßnahmen mit den Vertriebspartnern ab
- Sie betreiben aktive Akquisition neuer Vertriebspartner bzw. Reaktivierung stagnierender Verbindungen entsprechend definierter Effizienzkriterien
- Sie transformieren die Beratungs- und Arbeitsabläufe in ein digitales Zeitalter

Was bringen Sie mit?

- Erfahrung in der Versicherungsbranche, insbesondere im Bereich Schaden/Unfall und Personenversicherung

- Erfahrung in der Betreuung von Vertriebspartner_innen, idealerweise im Bereich strukturierter Vertriebe (von Vorteil)
- Verständnis für die Abläufe, Anforderungen und Ziele von Vertriebsorganisationen
- Anwenderwissen von digitalen Medien, Abläufen und Prozessen
- Eigeninitiative und -verantwortung
- Interesse am B2B-Vertrieb
- Ausgeprägte soziale Fähigkeiten (Kontaktfähigkeit, Beziehungsgestaltung, Teamfähigkeit, Konfliktbereinigung)
- Kommunikations- und Verhandlungsgeschick
- Hohe Analysefähigkeit sowie Planungs- und Organisationskompetenz
- Hohe Entscheidungskompetenz

Was bieten wir Ihnen?

- Wir bieten Ihnen höchstmögliche Arbeitszeitflexibilität
- Wir stellen Ihnen zu Beginn einen Buddy zur Seite und Sie werden Teil unserer Newcomer-Community, damit Sie schnell bei uns ankommen
- Karenzmanagement, Papamonat, Elternteilzeit bis hin zur Unterstützung für pflegende Angehörige: die Vereinbarkeit von Beruf und Familie ist uns sehr wichtig
- Wir haben ein tolles Betriebsrestaurant
- Wir legen Wert auf Ihre Erholung: zusätzlich zum Jahresurlaub sind der 24. und 31.12. arbeitsfrei
- Wir sorgen vor: Unsere Betriebsärzt_innen sind immer gerne für Sie da
- Wir unterstützen Ihr soziales Engagement im Rahmen unserer Initiative "The Human Safety Net" mit einem Sonderurlaubstag
- Unser Standort ist sehr gut zu erreichen: mitten im 22. Bezirk (wir bieten einen versperrbaren Fahrradabstellraum)
- Kinder happy, Eltern happy? Dafür sorgt unser Betriebskindergarten in Wien (22. Bezirk)
- Wir investieren in Ihre Aus- und Weiterbildung – von Fach- und persönlichkeitsbildenden Seminaren bis zu einem professionellen Talentemanagement
- Wir denken auch an später: mit unserer betrieblichen Altersvorsorge für unsere Mitarbeiter_innen
- Wir fördern nachhaltige Mobilität: Wir übernehmen 50% der Kosten für Ihr Öffi-Ticket, damit Sie umweltfreundlich und entspannt zur Arbeit kommen



Angestelltenrabatte auf unsere Versicherungsprodukte



24. & 31.12. arbeitsfrei



Vielfältige Weiterbildungsmöglichkeiten (z.B. Lehrabschluss, Finanzcoach)



Selbstständige Zeiteinteilung



Unterstützung durch persönliche Coaches



Betriebskindergarten (Wien 22. Bezirk)



Sonderurlaubstag für soziales Engagement im Rahmen von "The Human Safety Net"



Vorsorge durch unsere Betriebsärzt_innen

Vereinbarkeit von Beruf & Familie

Hochwertige Ausbildung - angepasst auf Vollzeit oder Teilzeit

Entwicklungs- & Karrierechancen

Betriebliche Altersvorsorge

Zuschuss zum Öffi-Ticket

Gehalt

Mindestens 39.000,- Euro brutto pro Jahr bei 40 Wochenstunden. Darüber hinaus bieten wir eine jährliche **leistungsbezogene Remuneration**. Ebenso wie Sie geben wir uns mit Mindeststandards nicht zufrieden - Ihr tatsächliches Gehalt vereinbaren wir abhängig von Ihrer Ausbildung und Ihrer Erfahrung.

Möchten Sie Teil unseres Generali-Teams werden? Ausgezeichnet!

Wir freuen uns über Ihre Online-Bewerbung über den Button "Jetzt bewerben".



Ingeborg Vasek

Leiterin HR Regionaldirektion Ost

+43 676 8251 3378

Jetzt bewerben

BEST RECRUITERS 25|26 aut

zertifiziert familienfreundlicher Arbeitgeber
www.familieundberuf.at

Top 2026 Company
kununu

GENERALI