



# Senior Business Coach Personenversicherung

Wir trauen uns vertrauen.

So lautet unser Arbeitgeberversprechen in der Generali Versicherung AG. Wir trauen uns etwas und sind in vielen Bereichen Vorreiter – der Mut steckt uns als Löwe in den Genen. Darum gehören wir in Österreich und international zu den erfolgreichsten Versicherungen. Mut zeigen wir auch, weil wir unseren Mitarbeiter\_innen viel Freiheit geben – ob in Sachen Gestaltungsspielraum oder großer Flexibilität in Arbeitszeit und Arbeitsort. Denn wir vertrauen den Menschen, die bei uns arbeiten.



Linz



Full-time employee



ab sofort

## Was erwartet Sie bei uns?

- Sie fördern den Verkauf in der privaten Personenversicherung durch fachliche und verkaufstechnische Unterstützung der Maklerbetreuer\_innen
- Sie fördernd den Auf- und Ausbau von Geschäftsbeziehungen mit neuen Vertriebspartner\_innen
- Sie betreuen ausgewählte Großgeschäfte und Maklerverbindungen direkt
- Sie betreuen spartenspezifische Vertriebs- und Marketing-Aktionen
- Sie setzen jeweils die gültigen Unternehmens-, Produkt- und Spartenstrategie um
- Sie organisieren die Weitergabe von produkt- und spartenspezifischen Informationen an die jeweiligen Stakeholder
- Sie sind Schnittstelle zu den Fachbereichen und den zentralen Bereichen und koordinieren Produkteinführungen
- Sie sind verantwortlich für das Konditionen und Risikomanagement

## Was bringen Sie mit?

- Sie haben ausgeprägte soziale Fähigkeiten mit hoher Vertriebsorientierung und Teamfähigkeit
- Sie verfügen über eine gute Analysefähigkeit
- Sie verfügen weiters über eine Planungs- und Organisationskompetenz
- Sie können fachliches und verkäuferisches Know How vermitteln

## Was bieten wir Ihnen?

- In dieser Funktion wird Ihnen ein Dienstwagen mit der Möglichkeit zur privaten Nutzung zur Verfügung gestellt

- Wir investieren in Ihre Aus- und Weiterbildung – von Fach- und persönlichkeitsbildenden Seminaren bis zu einem professionellen Talentemanagement
- Wir denken auch an später: mit unserer betrieblichen Altersvorsorge für unsere Mitarbeiter\_innen
- Wir legen Wert auf Ihre Erholung: zusätzlich zum Jahresurlaub sind der 24. und 31.12. arbeitsfrei
- Wir sorgen vor: Unsere Betriebsärzt\_innen sind immer gerne für Sie da
- Karenzmanagement, Papamontat, Elternteilzeit bis hin zur Unterstützung für pflegende Angehörige: die Vereinbarkeit von Beruf und Familie ist uns sehr wichtig
- Wir unterstützen Ihr soziales Engagement im Rahmen unserer Initiative "[The Human Safety Net](#)" mit einem Sonderurlaubstag



**Angestelltenrabatte  
auf unsere  
Versicherungsprodukte**



**24. & 31.12. arbeitsfrei**



**Vielfältige  
Weiterbildungsmöglichkeiten  
(z.B. Lehrabschluss,  
Finanzcoach)**



**Selbstständige  
Zeiteinteilung**



**Sonderurlaubstag für  
soziales Engagement im  
Rahmen von "The Human  
Safety Net"**



**Vorsorge durch unsere  
Betriebsärzt\_innen**



**Vereinbarkeit von  
Beruf & Familie**



**Entwicklungs- &  
Karrierechancen**



**Betriebliche  
Altersvorsorge**

## Gehalt

Mindestens 41.000,- Euro brutto pro Jahr bei 40 Wochenstunden. Mit einer jährlichen leistungsbezogenen Remuneration ergibt sich in Summe ein überdurchschnittliches Gehalt. Ebenso wie Sie geben wir uns mit Mindeststandards nicht zufrieden - Ihr tatsächliches Gehalt vereinbaren wir abhängig von Ihrer Ausbildung und Ihrer Erfahrung.

**Möchten Sie Teil unseres Generali-  
Teams werden? Ausgezeichnet!**

Wir freuen uns über Ihre Online-Bewerbung über den Button  
"Jetzt bewerben".



**Michaela Kern**  
**Leitung HR Regionaldirektion Mitte**

0676 82523250

**Jetzt bewerben**

