

Spezialist_in Personenversicherung Unabhängige Vertriebe

Wir trauen uns vertrauen. So lautet unser Arbeitgebersprechen in der Generali Versicherung AG. Wir trauen uns etwas und sind in vielen Bereichen Vorreiter – der Mut steckt uns als Löwe in den Genen. Darum gehören wir in Österreich und international zu den erfolgreichsten Versicherungen. Mut zeigen wir auch, weil wir unseren Mitarbeiter_innen viel Freiheit geben – ob in Sachen Gestaltungsspielraum oder großer Flexibilität in Arbeitszeit und Arbeitsort. Denn wir vertrauen den Menschen, die bei uns arbeiten.

**Vienna****Full-time employee****ab sofort**

In dieser Funktion treiben Sie die Weiterentwicklung der Personenversicherung privat im Bereich Unabhängige Vertriebe aktiv voran und setzen gezielte Verkaufsförderungsmaßnahmen. Sie arbeiten in einem dynamischen Umfeld mit relevanten Stakeholdern zusammen und leisten einen wichtigen Beitrag zum Wachstum dieses Geschäftsfeldes.

Was erwartet Sie bei uns?

- Sie verantworten die Verkaufsförderung der Personenversicherung privat im Bereich Unabhängige Vertriebe mit dem Ziel des nachhaltigen Wachstums
- Sie entwickeln und setzen vertriebliche Maßnahmen zur Produktionssteigerung um (z. B. Kampagnen, Veranstaltungen, Marktinitiativen)
- Sie unterstützen aktiv den Auf- und Ausbau von Vertriebskompetenzen im Maklervertrieb in den Regionen
- Sie fördern den Ausbau der privaten Personenversicherung, insbesondere in den Bereichen Lebensversicherung, Protection (Absicherung in von Form Risiko- und Berufsunfähigkeitsversicherungen) sowie Kranken- und Unfallversicherung
- Sie planen und begleiten die Teilnahme an branchenrelevanten Events (z. B. AssCompact)
- Sie konzipieren und organisieren Schulungen, Workshops und Verkaufsfördertagungen zur Stärkung des Know-how im Unternehmen
- Sie stellen den Wissensaufbau im Bereich Personenversicherung privat im Bereich Unabhängige Vertriebe sicher
- Sie leiten oder unterstützen interne sowie abteilungsübergreifende und internationale Projekte

Was bringen Sie mit?

- Sie verfügen über mindestens 5 Jahre Erfahrung im Vertrieb bzw. in der Personenversicherung

- Sie besitzen fundiertes Know-how in der privaten Personenversicherung
- Sie überzeugen durch Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsfähigkeit
- Sie treten professionell auf und bringen eine hohe soziale Kompetenz mit
- Sie arbeiten eigenständig, strukturiert und zielorientiert
- Sie verfügen über sehr gute Deutschkenntnisse (C1) sowie gute Englischkenntnisse (B2)
- Sie haben Freude an bereichsübergreifender Zusammenarbeit und an der Arbeit im Vertrieb
- Sie bringen Reisebereitschaft innerhalb von Österreich mit

Was bieten wir Ihnen?

- Wir bieten Ihnen höchstmögliche Arbeitszeitflexibilität – wir haben keine fixen Kernzeiten und ein attraktives Gleitzeitmodell
- Wir bieten ein flexibles Home Office Konzept - so sind Sie auch außerhalb des Büros Teil des Büros und Sie erhalten eine Ausstattung für Ihren Arbeitsplatz zu Hause
- Wir haben keine All-in-Verträge - bei uns gibt es viel zu tun, aber Überstunden werden ausbezahlt
- Wir stellen Ihnen zu Beginn einen Buddy zur Seite und Sie werden Teil unserer Newcomer-Community, damit Sie schnell bei uns ankommen
- Karenzmanagement, Papamonat, Elternteilzeit bis hin zur Unterstützung für pflegende Angehörige: die Vereinbarkeit von Beruf und Familie ist uns sehr wichtig
- Wir haben ein tolles Betriebsrestaurant
- Wir legen Wert auf Ihre Erholung: zusätzlich zum Jahresurlaub sind der 24. und 31.12. arbeitsfrei
- Wir sorgen vor: Unsere Betriebsärzt_innen sind immer gerne für Sie da
- Wir unterstützen Ihr soziales Engagement im Rahmen unserer Initiative ["The Human Safety Net"](#) mit einem Sonderurlaubstag
- Unser Standort ist sehr zentral: mitten im ersten Bezirk in Wien (wir bieten einen versperrbaren Fahrradabstellraum)
- Kinder happy, Eltern happy? Dafür sorgt unser Betriebskindergarten in Wien (22. Bezirk)
- Wir investieren in Ihre Aus- und Weiterbildung – von Fach- und persönlichkeitsbildenden Seminaren bis zu einem professionellen Talentmanagement
- Wir denken auch an später: mit unserer betrieblichen Altersvorsorge für unsere Mitarbeiter_innen
- Wir fördern nachhaltige Mobilität: Wir übernehmen 50% der Kosten für Ihr Öffi-Ticket, damit Sie umweltfreundlich und entspannt zur Arbeit kommen



**Angestelltenrabatte
auf unsere
Versicherungsprodukte**



24. & 31.12. arbeitsfrei



**Flexibles Gleitzeitmodell
- keine Kernzeiten**



**Home Office mit
Ausstattung**



**Zentraler Standort
mitten im 1. Bezirk in Wien
(versperrbarer
Fahrradabstellraum)**



**Buddy System &
Newcomer Community**



**Betriebskindergarten
(Wien 22. Bezirk)**



**Sonderurlaubstag für
soziales Engagement im
Rahmen von "The Human
Safety Net"**



**Vorsorge durch unsere
Betriebsärzt_innen**



**Vereinbarkeit von
Beruf & Familie**



Aus- & Weiterbildung



**Professionelles
Talent Management**



**Betriebsrestaurant bzw.
Essenszuschuss**



**Betriebliche
Altersvorsorge**



Zuschuss zum Öffi-Ticket

Gehalt

Ab 60.000,- Euro brutto pro Jahr bei 38,5 Wochenstunden. Ebenso wie Sie geben wir uns mit Mindeststandards nicht zufrieden - Ihr tatsächliches Gehalt vereinbaren wir abhängig von Ihrer Ausbildung und Ihrer Erfahrung.

**Möchten Sie Teil unseres Generali-
Teams werden? Ausgezeichnet!**

Wir freuen uns über Ihre Online-Bewerbung über den Button
"Jetzt bewerben".



Dagmar Strolz
HR Business Partnerin

 **+43/1/53401-13129**

Jetzt bewerben

